

RAMIRO RENGIFO

Profesor de Derecho de
la Universidad de Antioquia

COMPRAVENTA MERCANTIL

EL TRANSPORTE

EL SUMINISTRO



**contratos
comerciales**

VOLUMEN I



I N D I C E

LA COMPRAVENTA MERCANTIL

1.	Introducción	5
2.	Definición	11
3.	Requisitos para que exista compraventa ..	13
3.1.	El consentimiento	13
3.2.	La cosa o bien	14
3.2.1.	Que exista la cosa o se espere que exista ..	15
3.2.1.1.	Venta de cosa futura y venta de la esperanza	15
3.2.2.	Que sea susceptible de ser vendida.....	17
3.2.3.	Que sea singular y determinada	18
3.2.4.	La venta de cosa ajena	18
3.3.	El precio	21
3.3.1.	Que el precio sea en dinero	21
3.3.2.	Precio representado en títulos valores	22
3.3.3.	El precio incorporado en una factura cambiaria de compraventa	23
3.3.4.	La factura cambiaria como título = valor	23
3.3.4.1.	Personas que intervienen en la creación de una factura cambiaria	24
3.3.4.2.	Requisitos formales de la factura cambiaria de compraventa	25
3.3.4.3.	La aceptación de la factura cambiaria de compra - venta	26
3.3.4.4.	Circulación de la factura cambiaria de compra - venta	27
3.3.4.5.	Importancia de la existencia de la factura cambiaria de compra - venta	28
3.3.5.	Determinación del precio	28
3.3.6.	El precio injusto, el precio vil y el precio irrisorio	30
3.3.7.	El precio pactado en moneda extranjera ..	31
3.3.8.	Modalidades del precio	32
4.	Perfeccionamiento del contrato	32
4.1.	Lugar de perfeccionamiento del contrato ..	33

4.2.	Cuándo se perfecciona la compra - venta . . .	33
5.	Libertad para contratar	35
6.	Prohibiciones para contratar.	35
7.	Ejecución del contrato de compra - venta . .	38
8.	Obligaciones de las partes	39
8.1.	Del vendedor	39
8.1.1.	Traditar la cosa objeto del contrato	39
8.1.1.1.	Dónde debe ser entregada la cosa	40
8.1.1.2.	Cuándo debe ser entregada la cosa	40
8.1.1.3.	Entrega que no implica tradición	41
8.1.1.4.	Qué debe entregar el vendedor	41
8.1.1.5.	Excepciones a la obligación de traditar que tiene el vendedor	42
8.1.2.	Conservar la cosa	43
8.1.2.1.	El riesgo de la cosa vendida	43
8.1.3.	Garantizar el buen funcionamiento de la cosa	44
8.1.4.	Responder por los vicios ocultos de la cosa .	45
8.1.4.1.	A quién corresponde probar la existencia del vicio	48
8.1.4.2.	Derechos del comprador en caso de la exis- tencia de vicios ocultos	49
8.1.4.2.1.	La resolución del contrato	49
8.1.4.2.2.	La acción estimatoria o quanti minoris. . . .	50
8.1.4.3.	Qué ocurre si se compran varias cosas y so- lamente algunas de ellas adolecen de defecto?	51
8.1.4.4.	Cabe la acción redhibitoria o la estimatoria en las ventas hechas por autoridad de la ley?	51
8.1.4.5.	Exclusión de la responsabilidad por vicios . ocultos	52
8.1.4.6.	Aumento contractual de la responsabilidad por los vicios ocultos	52
8.1.4.7.	Plazo para exigir la responsabilidad por vi- cios ocultos	53
8.1.4.8.	Los vicios ocultos y los vicios aparentes . . .	53
8.1.4.9.	Los vicios ocultos y la teoría del error	54
8.1.4.10.	Improcedencia de la acción por vicios ocultos y procedencia de la acción estima- toria	54
8.1.5.	La responsabilidad de saneamiento por evicción	55

8.1.5.1.	Presupuestos de la acción de saneamiento por evicción	57
8.1.5.2.	Que la evicción tenga causa anterior a la venta	58
8.1.5.3.	La culpa del comprador que exime de la obligación de responder por la evicción	59
8.1.5.4.	Qué comprende la obligación de saneamiento por evicción	60
8.1.5.5.	La evicción parcial	61
8.1.5.6.	Cláusulas eximentes de la obligación de sanear por evicción	61
8.1.5.7.	La evicción dirigida contra vendedores anteriores	62
8.1.5.8.	La evicción en ventas forzosas	62
8.1.5.9.	Prescripción de la obligación de saneamiento por evicción	63
8.1.6.	Dar constancia que acredita la compra	63
8.1.7.	Garantizar la existencia de repuestos y servicios técnicos y de mantenimiento	64
8.1.8.	Pagar la mitad de los gastos que ocasione la celebración del contrato	64
8.1.9.	Incumplimiento de las obligaciones del vendedor	64
8.2.	Obligaciones del comprador	68
8.2.1.	Pagar el precio	68
8.2.2.	Recibir la cosa	71
8.2.3.	Pagar los gastos de la compra - venta	71
9.	Clases de compra - ventas	72
9.1.	Venta a prueba y venta al gusto	72
9.2.	Venta sobre muestras	75
9.3.	Venta con pacto de preferencia	76
9.4.	Pacto de retracto o rescate	78
9.5.	Pactum disciplicentiae	79
9.6.	Pactum additionis in diem	79
9.7.	Venta de derechos sobre la propiedad industrial	79
9.8.	Venta de un establecimiento de comercio	80
9.8.1.	La venta de un establecimiento de comercio y la obligación de no concurrencia	83
9.8.2.	Los vicios ocultos del establecimiento de comercio	84

9.8.3.	El saneamiento por evicción del establecimiento de comercio	84
9.9.	La venta con reserva de dominio	85
9.9.1.	Importancia de la venta con reserva de dominio	86
9.9.2.	Principio general	87
9.9.3.	Diferencias entre la venta con reserva de dominio y la prenda	90
9.9.3.a.	Para el vendedor	90
9.9.3.b.	Para el comprador	91
9.9.4.	Diferencias entre la venta con reserva de dominio y la fiducia	91
9.9.5.	La venta con reserva de dominio frente a terceros	92
9.9.6.	Obligaciones del vendedor	93
9.9.7.	Derechos del vendedor	94
9.9.8.	Obligaciones del comprador	96
9.9.9.	Derechos del comprador	98
9.9.10.	Venta con reserva de dominio y la quiebra	99
9.9.11.	La cesión del contrato de venta con reserva de dominio	99
9.10.	La compra - venta sobre documentos	100
9.10.1.	La entrega "brevi manu" de la mercancía en las ventas documentadas	102
9.10.2.	Clases de compra - venta documentadas	103
9.10.3.	Venta al desembarque	103
9.10.4.	Venta al embarque	105
9.10.5.	Venta F.A.S. (libre al costado)	105
9.10.5.a.	Obligaciones del vendedor	106
9.10.5.b.	Obligaciones del comprador	107
9.10.6.	Venta F.O.B. (libre a bordo)	108
9.10.6.a.	Obligaciones del vendedor	109
9.10.6.b.	Obligaciones del comprador	110
9.10.7.	Compra - venta C.I.F. (costo, seguro y fletes)	111
9.10.7.a.	Obligaciones del vendedor	111
9.10.7.b.	Obligaciones del comprador	114
9.10.8.	Compra - venta C & F (costo y flete)	115
9.10.8.a.	Obligaciones del vendedor	115
9.10.8.b.	Obligaciones del comprador	117
9.10.9.	Transferencia del dominio en las ventas al embarque	118

9.10.10	Los riesgos en las ventas documentadas .	118
9.10.11.	Responsabilidad del vendedor por defectos del bien	119
9.10.12.	Otras ventas documentadas	121

EL CONTRATO DE TRANSPORTE

1.	Introducción	123
2.	Surgimiento de regulación legal de la actividad transportista	125
3.	Concepto de transporte	126
3.1.	Elementos del contrato	126
3.2.	Los medios de transporte	129
3.3.	Objeto del contrato de transporte	129
4.	Naturaleza jurídica del contrato de transporte	129
5.	Transporte gratuito o benévolo	133
6.	El transporte como accesorio de otro contrato	133

Transporte Terrestre de cosas

7.	Las partes en el contrato	135
7.a.	El remitente	135
7.b.	El transportador	136
7.b.1.	El transporte sucesivo, acumulativo o combinado	137
7.c.	El destinatario o consignatario	140
8.	Prueba del contrato	141
8.1.	La carta de porte como título - valor	141
8.1.1.	Requisitos de la carta de porte	143
8.1.1.a.	La mención del derecho que en el título se incorpora	143
8.1.1.b.	La firma de quien lo crea	143
8.1.1.c.	El domicilio del creador del título	143
8.1.1.d.	El nombre y domicilio del remitente	143
8.1.1.e.	El nombre y domicilio de la persona a quien o a cuya orden se expide, o la mención de ser al portador.	144
8.1.1.f.	El número de orden que corresponde al título	144

8.1.1.g.	La descripción pormenorizada de las mercancías objeto de transporte y la . . . estimación de su valor	144
8.1.1.h.	La indicación de los fletes y demás gastos del transporte, de las tarifas aplicables y la de haber sido o no pagados esos fletes	144
8.1.1.i.	La mención de los lugares de salida y destino	145
8.1.1.j.	La indicación del medio del transporte. .	145
8.1.1.k.	Si el transporte fuere por vehículo determinado, los datos necesarios para su identificación	145
8.1.2.	La carta de porte como título circulante.	145
81.3.	La acción del tenedor contra el transportador	147
8.1.4.	La cancelación de la carta de porte	147
8.2.	La carta de porte como documento probatorio	148
9.	Obligaciones de las partes.	149
9.1.	Del remitente	149
9.2	del transportador	153
9.3.	Del destinatario	154
10.	Derechos de las partes	155
10.1.	Del remitente	155
10.2.	Del transportador.	155
10.2.1.	La factura cambiaria de transporte como título - valor.	156
10.2.1.1.	Requisitos formales de la factura cambiaria del transporte	157
10.2.2.	Otros derechos del transportador	159
10.2.3.	Derecho de retención del transportador. .	160
10.3.	Del destinatario	162
11.	Responsabilidad del transportador	163
11.1.	Límites de la responsabilidad del transportador	164
11.2.	Exoneración de responsabilidad del transportador ,	164
11.3.	Exoneración por caso fortuito o fuerza mayor	165
11.4.	Cláusula de no responsabilidad.	167

11.5.	Cláusulas limitativas de responsabilidad .	167
11.6.	Pago de las indemnizaciones por una compañía aseguradora	168
12.	Prescripción	168

Transporte de pasajeros

13.	Las partes.	169
14.	Obligación de contratar	169
15.	Obligaciones del pasajero	170
16.	Obligaciones del transportador.	170
17.	Derechos del pasajero	171
18.	Derecho del transportador	172
19.	Responsabilidad del transportador	172
20.	Límite de responsabilidad del transporta- dor	173
21.	Extensión de la responsabilidad del trans- portador	174
22.	Cláusulas de no responsabilidad	174
23.	Cláusulas limitativas de responsabilidad .	174
24.	Contratación de un seguro por el trans- portador	174
25.	Prescripción	174

Transporte marítimo

26.	Clasificación	175
27.	Transporte de carga o mercadería.	175
28.	Prueba del contrato	175
28.1.	El documento "recibido para embarque"	176
28.2.	El conocimiento de embarque	177
28.2.1.	Requisitos del conocimiento de embar- que	178
28.2.2.	Transformación del documento "recibido para embarque" en conocimiento de em- barque	181
28.2.3.	Circulación del conocimiento	182
28.2.4.	Duplicados del conocimiento	182
28.2.5.	Derechos del tenedor del conocimiento	184
28.2.6.	Prescripción del derecho del tenedor . . .	185
28.2.7.	El conocimiento de embarque y la póliza de fletamento	185

29.	Obligaciones de las partes	185
29.1.	Del remitente o cargador	185
29.2.	Del transportador	187
29.3.	Del destinatario	188
30.	Derechos de las partes	189
30.1.	Del remitente	189
30.2.	Del transportador	189
30.3.	Derechos del destinatario	190
31.	Responsabilidad del transportador	190
31.1.	Límites de la responsabilidad del trans- portador	191
32.	Prescripción	193
33.	Vigencia del contrato	193
34.	Transporte de carga total	193
35.	El transporte de cosas y el fletamento . .	196
36.	El fletamento y el arrendamiento de na- ves	196

Transporte marítimo de pasajeros

37.	Principios básicos	197
-----	------------------------------	-----

Transporte aéreo

38.	Principios básicos	199
-----	------------------------------	-----

EL CONTRATO DE SUMINISTRO

1.	Introducción	203
2.	Definición	205
3.	Terminología	205
4.	Diferencia del suministro con otros con- tratos	205
5.	Naturaleza del contrato de suministro . .	208
6.	Importancia económica del suministro . .	209
6.1.	La cláusula de preferencia	210
6.2.	La cláusula de exclusividad	211
7.	Las prestaciones en el contrato de sumi- nistro	213
8.	Incumplimiento del contrato	216
9.	Terminación del contrato	217
10.	La cesión del contrato	217

11.	Aplicación al suministro de las reglas del contrato a que corresponda cada prestación	217
12.	Mercantilidad del suministro	218